

ACTIVIDAD:

Plan de Mejora de las Pautas de Comportamiento Emprendedor

Desarrolla un plan de mejora de tus habilidades emprendedoras. Para ello, escoge hasta 4 de las pautas de comportamiento en las que hayas obtenido una puntuación inferior al 70% y describe las actividades que pondrás en marcha para desarrollar dichas pautas de comportamiento.

Para ayudarte en el desarrollo de la actividad te recomendamos tengas en cuenta los comportamientos integran cada una de las 10 pautas (ver anexo)

Pautas de comportamiento inferior al 70%	Acciones de mejora para su desarrollo

Nota: inserta más filas si fuera necesario

PAUTAS DE COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR:

1. Buscar Oportunidades e Iniciativa
 - a. Actúa antes de que se lo pidan o antes de ser forzado por las circunstancias.
 - b. Actúa para expandir su negocio hacia nuevas áreas, productos o servicios.
 - c. Se aprovecha de oportunidades poco usuales para lanzar un negocio, obtener financiación, equipo, terreno, lugar de trabajo o asistencia.
2. Persistencia
 - a. Toma acción frente a un gran desafío
 - b. Toma acciones repetidas o cambia de estrategia para hacer frente a un reto o para superar obstáculos
 - c. Se responsabiliza personalmente por hacer todo lo necesario para alcanzar sus metas y objetivos
3. Cumplimiento
 - a. Recurre a sacrificios personales o se esmera de forma extraordinaria para terminar un trabajo
 - b. Colabora con sus empleados u ocupa su lugar si es necesario para terminar un trabajo
 - c. Se esmera por mantener satisfechos a sus clientes y valora la voluntad a largo plazo por encima de las ganancias a corto plazo
4. Exigir Eficiencia y Calidad
 - a. Se esmera por hacer las cosas mejor, más rápido y/o más barato
 - b. Toma acción para garantizar que se cumplan o se excedan normas de excelencia
 - c. Desarrolla o utiliza procedimientos para cerciorarse que el trabajo se termine o que cumpla los requisitos establecidos
5. Correr Riesgos
 - a. Calcula los riesgos deliberadamente y evalúa alternativas
 - b. Toma acción para reducir los riesgos o controlar los resultados
 - c. Se coloca en situaciones que conllevan un reto o un riesgo moderado
6. Fijar Metas
 - a. Fija metas y objetivos que tienen significado personal y que conllevan un reto
 - b. Tiene visión clara y específica a largo plazo
 - c. Fija objetivos medibles a corto plazo
7. Búsqueda de información
 - a. Procura información sobre clientes, proveedores y/o la competencia.
 - b. Investiga cómo fabricar un producto o proporcionar un nuevo servicio.
 - c. Consulta a expertos técnicos y comerciales
8. Planificación Sistemática y Seguimiento
 - a. Planifica dividiendo tareas grandes en sub-tareas con tiempos de entregas establecidos
 - b. Constantemente revisa sus planes para tener en cuenta resultados obtenidos y circunstancias cambiantes
 - c. Mantiene registros financieros y los emplea en la toma de decisiones

9. Persuasión y Redes de Apoyo

- a. Se vale de estrategias deliberadas para influencias y persuadir a otros
- b. Usa a personas claves como agentes para alcanzar objetivos propios
- c. Desarrolla y mantiene una red de contactos de negocios

10. Autoconfianza e Independencia

- a. Busca autonomía de las reglas y el control de otros
- b. Hace prevalecer su punto de vista aún ante la oposición o frente a resultados desalentadores
- c. Expresa confianza en su propia habilidad de terminar una tarea difícil o hacer frente a un reto.